



株式会社 おうちでCareなび 代表取締役 山同利忠

病院介護事業の経営を支える 4つのソリューション

～ 人材・地域・IT・機器をつなぐ ～

現代の医療機関は、人材不足、地域連携の課題、集患・採用の困難、そして新しい収益源の確保という複数の課題に直面しています。これらの課題を包括的に解決し、持続可能な病院経営を実現するための統合的なソリューションをご提案いたします。

現在の医療機関・介護事業が抱える主要課題

人材不足・採用難

医師・看護師・技師等の専門職採用が困難化しており、既存スタッフの負担増加と医療サービス品質への影響が深刻化しています。

地域連携の不足

地域医療機関との連携体制が不十分で、患者紹介や医療情報共有に課題があり、地域全体の医療水準向上に貢献できていない状況です。

集患・採用広報の弱さ

デジタル化が進む中、従来の広報手法では患者や求職者にリーチできず、競合医療機関との差別化が図れていません。

新規収益源の不足

診療報酬以外の収益源が限られており、設備投資や人材確保のための資金調達が困難な状況が続いています。

これらの課題を解決するため、4つの統合的なソリューションをご提案いたします。

4つの統合ソリューション

1

人材紹介サービス

年俸18%の成功報酬制で採用コストを大幅削減

2025年
10月中旬
スタート

- 医師・看護師・技師の専門職紹介
- 成功報酬制により初期費用なし
- 定着率向上のためのフォローアップ・事前調査

2

地域研修制度+careなび

地域医療向上と**第三の収益源**を同時実現

- 災害対応・高齢者ケア研修実施・講師料収益
- careなび経由の訪問鍼灸マ・歯科依頼
- 紹介料によるキャッシュバック収益

3

WEBマーケティング

デジタル時代の**集患・採用力強化**

- ホームページ・SNSの最適化・MEO対策
- SEO対策による検索上位表示
- 採用サイト制作・運用

4

医療機器代理店

機器導入前の価格比較に活用

2025年
10月中旬
スタート

- 検査・リハビリ機器の導入支援
- メンテナンス・サポート体制





PATIENT PROGRESS - Q3 GOALS

導入によるメリット



人材難の解決

成功報酬制の人材紹介により、採用コストを抑えながら優秀な医療従事者を確保。定着率向上により安定した医療提供体制を構築します。



地域での信頼向上

研修制度の提供とcareなびを通じた地域連携により、地域医療のリーダーとしての地位を確立し、患者からの信頼を獲得します。



集患・採用強化

WEBマーケティングの最適化により、より多くの患者と求職者にリーチ。競合との差別化を図り、持続的な成長を実現します。



新たな収益源の確保

careなびからのキャッシュバックと医療機器紹介料により、診療報酬以外の安定した収益源を確保し、経営基盤を強化します。



段階的導入プロセス

小規模導入



まずは1つのサービスから開始し、貴院の状況に最適なソリューションを選択。リスクを最小化しながら効果を実感していただきます。

成果検証



定期的な効果測定と分析により、ROIを明確化。データに基づいた改善提案を行い、さらなる効果向上を図ります。

全面展開



成果が確認できた段階で、4つのサービスを統合的に展開。相乗効果により、病院経営の根本的な改善を実現します。

私たちは貴院の持続可能な成長と地域医療への貢献を全力でサポートいたします。
まずはお気軽にご相談ください。

お問い合わせ・企業情報

株式会社おうちでCareなび

ポータルサイト: [おうちで鍼灸マッサージなび](#)

ご連絡先

電話: 050-1808-5230

メール: sansan.sansan.to@gmail.com

貴院の課題解決に向け、ぜひお気軽にご相談ください。専門スタッフが丁寧に対応させていただきます。

